

E/S SERVICES
Kongsgård Allé 61 · Tlf. 38 14 95 00

Nå også med salg/montering av TV-overvåking!

nger penger



gang til gang og fra sted til sted. I Connect snakker vi om «prespringbrett», «springbrett» og «internasjonalt springbrett». Det er vår inndeling. Vi ser etter markedsaksjept, investeringsmuligheter, kvalitet på forretningsplan og vekstmuligheter – helst internasjonalt. Vekst er viktigst, understreker han.

Mange av vekstkandidatene hentes fra gründeres førstelinjetjeneste, ikke minst

EVA-Senteret.

– Men ikke rent sjeldent er konklusjonen at prosjektet bør skrinlegges; normalt går bare én av tre videre, forteller Birger Eckhoff.

Tekst: **Rune Gidne Reinertsen**
rune.o.reinertsen@fvm.no - 38 11 32 18

Lappen på nettet

Om **Henning Reme** slet unormalt mye med å få sertifisert, vites ikke. Men han er i alle fall mannen bak prosjektet Nettlappen – angivelig eneste leverandør av teorkurs for vanlig førerkort på internett. Så langt er herligheten tilgjengelig på norsk, engelsk og arabisk (!), pluss at løsninger for flere førerkortklasser er i komninga. Henning

Reme kommer ellers fra en entreprenør- og gründerfamilie med lange tradisjoner for å dra i gang ny virksomhet – dog normalt av en annen karakter enn dette. Men foreløpig dialog med internasjonale aktører skal visstnok tyde på at suksessen er innen rekkevidde.

FAKTA

Connect Sørlandet

- Har fire søsterorganisasjoner i Norge og mange flere i andre land.
- Under gårsdagens «investor- og partnerforum» deltok personer fra selskaper og organisasjoner som Skagerak Venture Capital, Coventure, innovasjon Norge, Seafroint, Gallion Sørlandets Etableringsfond, Elkem, Tønnevid Venture & invest og det statlige investeringselskapet Investinor.



It mot skogshogst

Trond Ausdal har it-relatert gründererfaring fra før. Denne gangen stilte han med Doxylon, som opererer innenfor det «litt kjedelige» fagfeltet handel mellom foretak. Den slags avstedkommer angivelig 27 millioner papirfakturaer (!) i Europa hvert år – til skade for miljøet, og med urimelig store kostnader. Men vips: Doxylon har løsningen som ikke bare stopper papirflyten til skogenes beste, men som også sørger for at kjøpers og selgers datamaskiner og regnskapssystemer forstår hverandre. Dermed blir alt så mye mer effektivt. «EU kommer med krav og faktisk sitter Norge i førersetet», opplyste Ausdal.



Ingen slakk på tauet

Carl Frithjof Flageborg stilte med taustump da han presenterte Marine Puller. Tauet hadde han fått i propellen sommeren 2008, til stor sjenanse for seg selv og andre. Som en følge av uhellet, ønsket han ut endings som gjør at den slags ikke skal skje. Tenk deg at du sleper på ei jolle i en viss fart. Deretter kommer du inn i trangt farvann og reduserer hastigheten. Da blir det slakk på tauet og det havner lett i propellen. Med Flageborgs innretning strammes slakken automatisk inn, slik at problemet elimineres. På eksisterende båter kan den monteres akter, på nye båter kan den bygges inn i skroget.



Bremseren

Helge Andersen, altmuligmann fra transportsektoren gjennom 30 år, står bak Kombimatic. Men under Connect-seansen drev han med produktpresentasjon for Vegvesenet (var det visst). I hans sted stilte deltidss arbeidende styreformann **Odd-Jone Linnebo**. «Det dreier seg om trafikk-sikkerhet», innledet Linnebo og presenterte et produkt, fysisk plassert i en liten gul boks, som skal besørge langt bedre kontroll av bremsene på trailere og deres tilhengere enn tilfellet er i dag. «Stort lønnsomhetspotensial, lav risiko», mente han. Så overbevissende at Kombimatic ble stemt fram til prosjektet med størst suksesspotensial.

Næringsliv

VALUTA

1 DKK
1,131 SEK
0,801 GBP
9,351 USD
8,451 EUR
5,73

Beløpet viser velledende pris i norske kroner for en enhet av den utenlandske valutaen.

Kollektivt stevнемøte - gründere får muligheten

Sportsfiskeren



Tom Eikebrokk er egentlig it-forsker ved UiA, men har fisket siden han var stor nok til å gå ned til elva alene. Der har han observert det tiltakende kryptivproblemet og ønsket seg fram til InnoFishes nye sluk. Poenget med den er at krokene først folder seg ut når fisken har bitt til. Dermed unngår fiskeren at sluken henger seg opp i gresset, dessuten skader den fisken mindre enn tradisjonelle sluker. Og i takt med at påbudet om å slippe stakkarene fri igjen («catch and release») brer om seg, er det bra for bestandenes bærekraft. «Tenk på en katterklo. Den folder seg ut først når det trengs», forklarte Eikebrokk.

Hjerte-vennen



Carsten Sandholdt er sykepleier ved Sørlandet sykehus i Arendal og har observert at en del pasienter får blødning-problemer etter å ha gjennomgått hjerteundersøkelse. Undersøkelser skjer som oftest ved at legen legger et lite hull i pulsåren ved håndledet, deretter sendes et «trådstyrt» minikamera inn. Etterpå legges en kompress over såret. Men det kan løsne og pulsåren kan bryte, med store blødninger som resultat. Sandholdts idé er et lite apparat som festes over kompressen, og som kontrollerer fortløpende at alt er som det skal. Dataene sendes til en server som sykehuspersonalet følger med på.

Grønn it



Kjell Rune Øyrås er mannen bak Purity IT, som fokuserer på «grønn informasjons-teknologi». Det innebærer å utvikle og levere kompetanse og løsninger som gir kundene redusert CO2-utslipp - gjerne også lavere kostnader gjennom forbedret ytelse og enklere driftsløsninger. Kjell Rune Øyrås har selv tilhold i Oslo, men Purity IT drives fra Arendal, med Lars Olav Habberstad som daglig leder og miljøprofilen Svein Tveitdal som styreleder. På det drøye året som er gått siden oppstart, har selskapet skaffet seg kunder som Forsvaret, Agresso og National Oilwell Varco.

Åtte gründere stilte med ideene, 20-30 andre med penger og kunnskap. Om det ble match, vil vise seg.

KRISTIAN SAND GIMLEMOEN

Om ikke gründeren fenger investorene i løpet av det første minuttet, har han tapt, sier Birger Eckhoff i Connect Sørlandet.

Han har akkurat ønsket velkommen til dette årets «Investor- og partnerforum» hos Sørlandet kunnskapspark på Gimlemoen: Åtte gründerbedrifter skal presentere seg for en forsamling på 20-30 mennesker. Mange av dem opppe på radene har til dels omfattende erfaring med å skille suksessmuligheter fra det motsatte.

Hver av gründerne får 12 minutter, pluss et minutt eller to til å svare på spørsmål. De har tydeligvis øvd seg, for presentasjonene går greit - så snart pc-ene er under kontroll.

Om gründerne og investorer så finner hverandre, vil vise seg i ettertid.

NETTVERK. Eckhoff er daglig leder i 50 prosent stilling for nettverksorganisasjonen Connect Sørlandet.

- Vi hjelper gründerne og vekstbedrifter gjennom å koble dem til kompetanse og/eller kapital, forklarer han. Penger til virksomheten kommer fra tilskudd fra Innovasjon Norge, de to fylkeskommunene og Kristiansand kommune, dessuten fra samarbeidsavtaler og medlemsskontingent. For Connect har en rekke bedriftsmedlemmer.

- Vi ser at bedrifter har fire grunner til å være medlemmer: De får profilere seg i et aktivt nettverk, de ser det som en del av en moderne personalpolitikk å la ansatte engasjere seg i nyskaping, de tar et ansvar for næringsutvikling, og ikke minst er de på utkikk etter investeringssmuligheter.

STOR BREDD. En av de tilstedeværende er Jan Otto Pedersen fra Coventure i it-byen Grimstad.

- En veldig bredde på det som presenteres. Vi er for øvrig inne på eiersiden i



ATTE IDEER: Dette er gjengen som møtte representanter for kompetanse og kapital i regi av Connect Sørlandet. F.v. Tom Eikebrokk (InnoFish), Carsten Sandholdt (CardiAlarm), Kjell Rune Øyrås (Purity IT), Birgit Kvarnsnes-Olsen (mSale), Henning Reme (Nettiappen), Odd-Jone Linnebo (Kombimatic - stiller for gründer Helge Andersen), Carl Frithjof Flageborg (Marine Puller) og Trond Ausdal (Doxylon). FOTO: KJARTAN BJELLAND

tre av selskapene allerede, opplyser han. Og legger til: «Ingen får penger her og nå». Men de får altså vist seg fram.

Birger Eckhoff bruker ikke begreper som «inkubator», «såkorn» eller for den saks skyld «venture».

- Jeg er litt oppgitt over begrepene, som kan ha forskjellig betydning fra

Automat-optimisten

Birgit Kvarnsnes-Olsen, eneste høne i Connect Sørlandets gründerkurv, er blitt litt mer av en «forsiktig optimist» etter at Fødrelandsbøvemen omtalte henne og mSale forrige gang. Automatenene for utstedelse og opplading av elektroniske gavekort er nemlig blitt installert i Danmark også - i tillegg til Norge - og Kvarnsnes-Olsen kan melde

